



**НАУЧНЫЙ ИННОВАЦИОННЫЙ
ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ИНСТИТУТ СТРАТЕГИЧЕСКИХ
ИССЛЕДОВАНИЙ**

<http://conference-nicmisi.ru>

**Международный научный журнал
«Экономический форсайт. Лидерство,
бизнес-администрирование и инновационное
предпринимательство»**

Выпуск № 1



г. Москва, 2021 г.



Международный научный журнал
«Экономический форсайт. Лидерство,
бизнес-администрирование и
инновационное предпринимательство»

Выпуск № 1

ИЗДАЕТСЯ С 8 ФЕВРАЛЯ 2021 ГОДА

УДК 330

ББК 65

Э 8

Главный редактор научных изданий НИЦ МИСИ **А.В. Демидов**, к.э.н., старший научный сотрудник, Doctor of Business Administration

Директор Департамента стратегического развития науки и инновационных разработок, главный научный сотрудник НИЦ МИСИ **С.В. Дуденков**, д.т.н., профессор, Заслуженный эколог РФ, Заслуженный изобретатель СССР

Председатель редакционной коллегии НИЦ МИСИ **А.И. Пашовкин**, к.т.н., доцент

Ответственный редактор научных изданий НИЦ МИСИ **Д.А. Максимов**

Члены Президиума редакционной коллегии НИЦ МИСИ:

А.М. Балбеко, д.п.н., д.э.н., профессор, Заслуженный работник высшей школы РФ

Ю.П. Белов, к.э.н., доцент

И.Л. Быковников, к.э.н., доцент

П.И. Сиротинкин, к.т.н., доцент

Л.Я. Шубов, д.т.н., профессор

Э 8 **«Экономический форсайт. Лидерство, бизнес-администрирование и инновационное предпринимательство»:** электронный международный научный журнал. – М.: НИЦ МИСИ. – 2021. / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://conference-nicmisi.ru/mezhdunarodnyj-nauchnyj-zhurnal-ekonomicheskij-forsajt-liderstvo-biznes-administririvanie-i-innovatsionnoe-predprinimatelstvo.html>

Международный научный журнал «Экономический форсайт. Лидерство, бизнес-администрирование и инновационное предпринимательство» отражает результаты фундаментальных и прикладных научных исследований ученых, докторантов, аспирантов, преподавателей в виде научных статей, обзорных научных материалов, научных сообщений и предназначен для широкого круга читателей, интересующихся научными исследованиями и разработками, с целью использования в научно-исследовательской работе и учебной деятельности.

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку). **Точка зрения редакции может не всегда совпадать с точкой зрения авторов публикуемых научных статей. Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.**

УДК 330

ББК 65

© Коллектив авторов, 2021

© НИЦ МИСИ, 2021

ОГЛАВЛЕНИЕ

СЕКЦИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ»		5
1.	IMPLEMENTATION OF NOOSPHERE MANAGEMENT MODEL IN INTERNATIONAL STEEL-PRODUCING CORPORATIONS <i>Igor Arturovich Nazarov, Valentina Igorevna Shchekaleva, Peng Qidi, V.V. Smirnov</i>	5
2.	ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ В СФЕРЕ КУЛЬТУРЫ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ <i>Денищенко Наталья Григорьевна</i>	32
3.	ОЦЕНКА ТРАКТОВОК «РАЗВИТИЕ ФУНКЦИЙ ЦБ» И «ПУТИ РАЗВИТИЯ ФУНКЦИЙ ЦБ» РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ ИССЛЕДОВАТЕЛЕЙ <i>Кирина Юлия Игоревна</i>	39
4.	ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ <i>Асылгареева Ангелина Олеговна</i>	49
5.	СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ <i>Лада Ярославовна Смирнова</i>	54
6.	СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА КЛЮЧЕВЫХ ВОПРОСОВ ОТРАЖЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ ВЛОЖЕНИЙ В УЧЁТЕ И ОТЧЁТНОСТИ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ <i>Ф.И. Харисова, Л.И. Сафина</i>	63

УДК 330

Igor Arturovich Nazarov,

student of the Financial University under the Government of the Russian Federation
Bachelor's Program "International Finance (in English)"

Valentina Igorevna Shchekaleva,

student of the Financial University under the Government of the Russian Federation
Bachelor's Program "International Finance (in English)"

Peng Qidi,

student of the Financial University under the Government of the Russian Federation
Bachelor's Program "International Finance (in English)"

V.V. Smirnov,

Scientific adviser - Ph.D., Associate Professor of the Department of
"KPMG"
Financial University

IMPLEMENTATION OF NOOSPHERE MANAGEMENT MODEL IN INTERNATIONAL STEEL-PRODUCING CORPORATIONS

Abstract. In this paper are shown calculations of effect of risk valuation of mining companies' groups.

Key words: mining industry, risk valuation, DCF

INTRODUCTION

Over the past decade there has been a growing interest of the public as to why should people care about sustainability accounting standards? Who benefits from them? What are the goals of these standards? How do they measure the three Ps of sustainability: people, planet and profit?

In this article we exactly look at the three Ps of sustainability in the perspective of noosphere model, which is dividing the corporate management system by four levels: micro, meso, macro and meta and see how they interact with each other and in which way it contributes to making profit, building a better society and improving the planet's ecological situation.

However, this study will concentrate the attention on the implementation of noosphere model of management solely in the steel industry as it is one of the industries that makes a great influence on the society, GDP of many countries and, of course, environment. Studies show that the steel industry currently contributes around 6-7% of global greenhouse gas (GHG) emissions, considered by many to be one of the main causes of global warming. While many governments and businesses around the world remain committed making the appropriate changes to their production lines to see no more than a 2 degrees Celsius increase, the steel industry is lagging behind other industries in developing methods to meet these goals. For this reason it is very important to see in the meta level perspective how steel companies create sustainability management systems and what they do to prevent ecological catastrophes from happening.

Moreover, it would be unfair to take only one country's perspective as there are many differences in culture, location, government regulations and others. For this reason, taking one country's steel corporations will not show the bigger picture of the world's situation in meta level management. This article will concentrate on three countries: China, South Korea and Russia as they are considered the top steel producing countries and as a result they must take a lot of action to manage their sustainability which is an indicator on meta level.

First of all, it is important to highlight the overall scope of the noosphere model of management. This terminology was first introduced by V. Vernadsky and mostly used in the context of society development, education and philosophy. However, analyzing the economic sphere and the corporations in it, it is clear that this model is highly applicable.

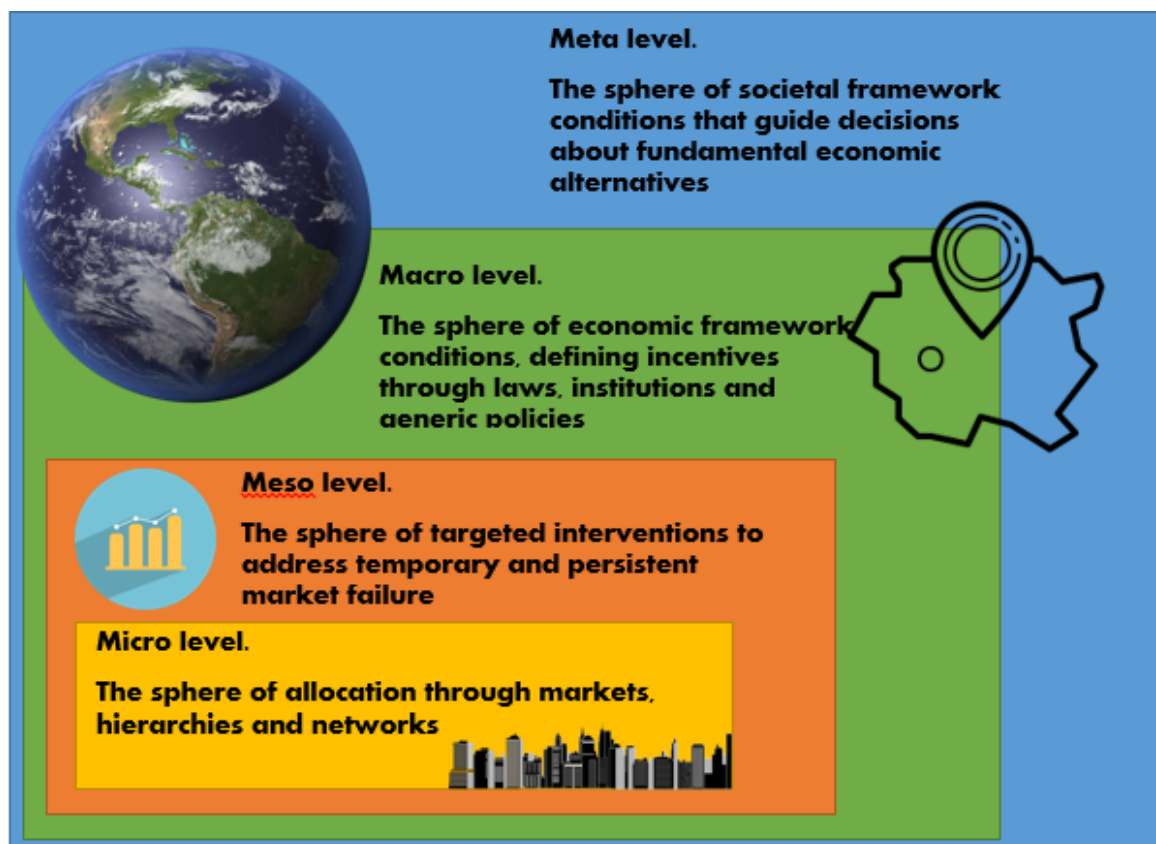
In the article of V.A. Grachev after the analysis of this model he comes to the conclusion that the knowledge of the development of the biosphere is the key to rational nature management. Vernadsky in turn concludes that in the course of development humanity has transformed into a powerful new geological force. Now it has the power to change the face of the planet with just the thought and action. That is why for the purpose of its preservation, the humanity will have to take responsibility for the development of the biosphere turning into noosphere, and it will require not only a certain social organization, but also a new environmental and humanistic ethics at the same time.

All that mentioned, now it is important to understand the levels of that model and how the action on each of them contributes to reaching this goal on the economic level and how especially top steel corporations implement this noosphere management model and what are the differences in its implementation depending on the country a corporation is located.

NOOSPHERE MODEL OF ASIA MANAGEMENT

Implementing the noosphere model framework is one of the ways to model the layers of management system used in most of the international corporations. It is the model describing four managerial levels, which are as follows: micro, meso, macro, and comparatively new meta level. Understanding the managerial approach of the organization on these four levels can help to picture the influence different forces have on the management processes. These forces contribute to the discrepancy impacts and connection on regional, societal and organizational level dynamism.

Some economists suggest that even though Asian countries in some way share similar backgrounds in terms of history, society, culture, geopolitics and economy, there are still some internal differences such as linguist, ideological, ethnic, and socio-cultural values. This model further argues that it is the complexity and combination of these aspects has led the present region to evolve both convergent and divergent managerial styles, processes and practices. This can be represented in the next four perspectives which are reflected in the scheme below (Figure 1):



- **Micro-level:** Overall, it concerns the organizational design and its structure (business strategies, relationships with inside personnel, business partners and communities). Moreover, micro-level can be subdivided into two sub-levels. First one is about internal organization environment, which includes top, middle and lower level managers, employees, trade union organizations of enterprises within the group, etc. The second one is about the external environment, which consists of parent company, shareholders and partners, clients, local financial and insurance organizations, audit firms, tax, pension and social authorities, competitors, the population of the regions of location, subjects of municipal and

state administration, other state and social institutions providing social protection and environmental protection at the local level, etc. So, management behavior holds major consequences at geographical, historical, political, social, cultural and industrial backgrounds. It may result in an adjustment the organization policies by such factors as marketing strategies, quality control, employment conditions, dependence on ownership, location and nature of products and services.

- Meso-level: The present model suggests that the interaction between global and regional imperatives, also called as heritage forces dynamically influence any country. These interactions are influenced by the contemporary social context. At this societal-level, global imperatives continuously influence traditional forces by applying a globalized management approach. At the same time, traditional forces resist, modify and transform global imperatives. The result of this interacting process is a combination of global and traditional influences, instead of replacing one by another. As a result, Asian countries exhibit certain evidence of globalization while still retaining a number of traditional characteristics as societies develop.

- Macro-level: Global imperatives (push factor) advocates universal, standardized managerial approach in order to achieve the highest possible efficiency and flexibility. On the other hand, the heritage force (pull factor) constrains the global imperatives in an opposite way. Figure 1 illustrates that global imperatives are constituted by a number of interrelated elements, including global capability and vision, economic dependence and interdependence, sources of competitive strengths and weaknesses, social constraints and sustainability and national competitive strength. Meanwhile, the forces of heritage include regional characteristics which affect, in both positive and negative way, Asian countries to adopt global management practices and processes (key socio-cultural factors, ideological orientation, unique values, benefits and assumptions, institutional legacy and economic micro-environment).

- **Meta-level.** The level became relevant in comparatively modern time as the environmental issues became more crucial. This level concerns the transnational corporations (partners and competitors), governmental and non-governmental national and international organizations, international financial, insurance, auditing, consulting and other companies, intergovernmental organizations dealing with social and environmental problems of a global nature, other subjects of international relations.

It is important to point out that all the levels are interconnected. A stable macro-economic framework and a good market environment are necessary but not sufficient conditions for competitiveness and growth of an organization. As well, companies' performance (micro-level) also depends on the availability of specialized factors of production and supporting institutions (meso-level). Moreover, it is crucial to understand a society's ability to create a favorable environment for economic development (meta-level). Dynamic development is not the result of policies on its own. It is the result of successful cooperation of several factors and the interaction of different policies inside a national or territorial system. For this reason this article concentrates on the interaction of these four levels on the example of international industrial companies and pays special attention to the meta level management as it is crucial for the manufacturing companies to take care of the planet and think of the impact they are making to the environment.

ANALYSIS OF SOUTH KOREAN MANAGEMENT SYSTEM

To analyze Korean management system on the four level described above, it is first crucial to understand the overall historical background and managerial style that was evolving based on it for centuries. Now South Korea is one of the most developed and globalized economies in the world. Moreover, it has its own unique culture and the management system, largely influenced by its traditional social and religious beliefs. Yet, after the Asian financial crisis of 1997 Korea started to shift its focus from the Confucius mentality to a system close to the Western one.

The Republic of South Korea is one of the largest economies in the world and is ranked the fourth one among Asian countries. While it has comparatively limited natural resources, South Korea specializes at the production of automobiles, ships, machinery, consumer electronics, petrochemicals, and robotics, which compose a major part of the country's GDP.

Historically, in the Korean culture the idea known as forces of heritage, as well as strict obedience in the hierarchy, while the harmony among people horizontally is very important for the management. Ideally, obedience and loyalty are the values expected by those who manage the Korean companies. At the same time, management is expected to show help and full support in return whenever it is necessary. Now it is important to understand Korean management system on four different levels. First of all, on the micro level it is possible to highlight two parts, which are managerial culture and trends and transitions. Then the meso level issues are the one concerning the contemporary societal context. Macro and meta levels can be described by listing regional and global imperatives respectively. The figure below explicitly represents the details of each level (Figure 2). In modern world every company should think about these four levels and address the issues in them on their own. For this reason it is important to look at the certain examples of corporations to see how in the real world companies address these issues. Especially in the 21st century the meta level plays very important role in management of big transnational manufacturing corporations especially.



Figure 1. The overall Noosphere model for Asia management

Due to the increasing importance of the influence the company makes on the met level to the environment and the planet, companies pay more and more attention to the sustainability reporting. Moreover, there are created systems such as sustainability management systems. And South Korea is not an exception. In South Korea company social responsibility (CSR) is a very important part of company activity, especially if it has a high influence on the environment. Around the globe metallurgical companies are one of the most harmful for the environment. For that reason, concentrating more attention to the management of these companies on the meta level is extremely important.

In the modern world, one of the most crucial reasons for companies to start implementing social responsibility is the improvement of the company's reputation and growing profits. Especially it is true about the case in Korea where the institute of reputation is highly developed and generally people prefer to purchase goods or services from those companies that care about the environment and society. In Korea people expect a company not only to provide good employment conditions to its employees, but also to be socially responsible. Such activities include supporting and encouraging Korean citizens with lower income, protecting the environment and promoting Korean culture. In the field of maintaining sustainable

development, corporations are taking steps in environmental sustainability, which is defined as “the development that meets the needs of the present without compromising the ability of future generations to meet needs”. This concerns the issues of climate change and carbon emissions. In addition, growing scarcity of energy, water and land resources are also one of the main focuses of the environmental concerns of the corporations. However, before South Korea became one of the most developed economies in the world, environmental protection and sustainability were not the country’s first priority.

This creates a link between macro and meta level. The economic development has led the Korean government to relax urban planning and other environmental protection policies in order to facilitate and stimulate the expansion of heavy industries. While such development has produced significant economic returns, the living condition of the South Koreans suffered as the environment was damaged and polluted by rapidly expanding factories. That led Korea to be ranked as the lowest among all developed economies. This had to stop, and it reasonably resulted in companies developing their sustainability management system.

POSCO CORPORATION AND IMPLEMENTATION OF NOOSPHERE MODEL

To illustrate the importance of meta level and the sustainability management systems, it is important to look at the leading in this companies. One of the most well-known Korean steel producing companies is POSCO, which was launched on April 1, 1968 with a mission for national industrialization. Starting with the main goal lying in the meso/macro level it developed and in 2020 POSCO has received the World Steel Association's Steelie Award in the sustainability category, which proves the importance of meta level in the industrial companies success..

Since 1995 when POSCO published Korea’s first-ever ‘Environmental Report’, the Company has presented annual reports to outline its corporate outcomes on the sustainability front. Their ‘Corporate Citizenship Reports’

provide at-a-glance views of the wide-ranging activities and endeavors made on Environment, Social and Governance (ESG) aspects.

The result of breaking down the company's Corporate Citizenship Report into micro, meso, macro and meta levels is as follows. On the micro level the company values workplace health & safety. On meso level it improves the stakeholder engagement. On macro level the company makes local community contribution. Lastly, a significant part of this report is about the meta level issues, which are: atmospheric environment improvement, by-product recycling, response to climate change and competitive and sustainable manufacturing.

It is well-known that the Korean citizens are aware of the importance of the atmospheric environment in their daily life due to the particulate matter (PM) generated from China as it affects Korea's air quality. To reduce the emission of such air pollutants as SO_x, NO_x, and dust generated from the steel manufacturing process, POSCO develops innovative technology and cooperate with major institutions in the vicinity of their steelworks to make necessary improvements. They signed an MOU to mitigate PM generation with the Ministry of Environment in January 2019, and signed another agreement for joint response to reduce PM generation with North Gyeongsang Province and Daegu City in February 2019 to take the lead in improving the local environment. That is a perfect example of collaboration of macro and meta level as this collaboration influences the environment of one country, but contributes to a better environment situation of the whole planet. In May 2019, POSCO created the Particulate Matter Research Center within the Research Institute of Industrial Science and Technology (RIST) to improve the efficiency of air pollutant elimination and reduce energy consumption and other environmental expenses.

Secondly, one of the key advantages of steel lies in its ease in selective recovery and unlimited recyclability. That is why for POSCO waste is a 'by-product' resource that can be recycled into raw materials for a variety of industry applications. For this reason they manage 'by-product recycling' as one of the

KPIs to recycle by-products from steelworks and minimize the generation of waste.

Thirdly, POSCO is concerned with global warming. POSCO Group affiliates consider the three areas of Green Process, Green Product, and Green Partnership as their focus areas in responding to climate change. They deliver Green Processes through energy saving and efficiency improvements, smart factory demonstrations, and the development of CO₂ mitigation steel making processes and innovative low-carbon technology. Meanwhile, they are laying the basis for Green Products through the development and dissemination of high-energy efficient steel products, and promoting Green Partnerships through domestic/international carbon policy cooperation and more robust corporate initiatives for a low-carbon society. They have also established an internal system to identify climate change risks and opportunities and integrate them in our mid/long-term strategy.

Summarizing everything above, POSCO strives to contribute to its customers and all individuals by providing products and services that will benefit every aspect of society. As the step toward reaching this goal POSCO spends a lot of resources to provide good working conditions for its employees and developing new technology on micro level, contributes to local community on meso level, collaborates with other entities including government on the macro level and all of these measures help improve the planet's environment on the meta level. In South Korea there are many more steel companies, such as Hyundai Steel Company, Dongkuk Steel Mill Co etc., which after the major industrialization of the economy of this country had to start the sustainability management as it is inevitable in the modern world.

ANALYSIS OF CHINESE MANAGEMENT SYSTEM

The People's Republic of China adopted a planned economy model in the early days of the founding of the People's Republic of China. After reform and opening up, it transformed into a socialist market economy. Since the 1980s,

China's GDP has grown at an average annual rate of 10%. In 2001, China joined the WTO, integrated into the world economic system, and vigorously developed export trade. In 2010, the total GDP exceeded Japan, creating a world-renowned Chinese economic miracle. In 2019, the GDP exceeded \$14 trillion, and the per capita GDP was \$10,276. It is the second largest economy in the world after the United States, and the only country in the world with a population of over 1 billion but with a per capita GDP exceeding \$10,000. It is one of the countries with the fastest economic growth. China has now become the world's number one. The largest exporter, the second largest importer, has an increasing influence on the world economy. In 2020, affected by the global new crown epidemic, most countries will experience negative growth, and China has become a country with positive economic growth among the world's major economies.

Nowadays China's economy shows great results in global indicators. Being the world's second largest economy giant it can provide upper-middle income for its citizens. But comparing income per capita with high-income countries, it shows 4 times lower result. Approximately 370 million Chinese lives in poor conditions below the upper-middle-income poverty line which is equal to \$5.50 per day. Besides, China experiences problems both in human capital and labor productivity. Despite the fact that income inequality has improved over the years but, experts calls these numbers relatively high.

Such objectives like resource-intensive manufacturing, exports and low-paid work force has already achieved the bound. Likewise, it created troubles of balance in economic, social and environmental fields. To reduce such imbalances it is required structural changes. Firstly, shift should concern modification from low-level production to high-technological one. The second alteration involve shift from investment to consumption.

As Chinese government planned the rapid economic growth was incurred but at the same time there were increased rate of institutional development. Since, such reforms should have left a mark in gaps of troubles so now is the main aim of government to ensure stable market expectations. Besides, fair business

environment and system of regulation and the rule of law should be implemented as soon as possible in order to support market system and relations between consumer, producer and worker.

The situation calls for a macroeconomic policy mix aimed at rebuilding confidence and augmenting domestic demand in the short term while supporting the medium-term rebalancing to a greener and more inclusive economy. Specifically, policy makers should aim at closing the gaps in China's social protection coverage to help protect workers and households from the distress caused by job and income losses and also boost private consumption. Beyond the immediate impacts, the current outbreak has uncovered vulnerabilities. This calls for resolute policy actions that enhance resilience against similar health shocks, including enhanced food safety, health surveillance and response systems.

Comparing the development of corporate social responsibility policies in European and American countries, China's corporate responsibility policies started late and are in the preliminary stage of exploration. At present, China mainly guides enterprises to fulfill their social responsibilities by establishing standard guidelines, tax incentives and other corporate social responsibility policies, promotes social attention to corporate social responsibility, and promotes the cooperation of the government, enterprises and society to promote the development of corporate social responsibility. In the promotion of corporate social responsibility in China, the government has adopted administrative and legal measures to punish companies that have had a bad impact due to lack of social responsibility. It also provides tax incentives, government purchases and other related support to companies that actively perform social responsibilities and participate in public welfare activities.

CHINA METALLURGICAL GROUP CORPORATION AND IMPLEMENTATION OF NOOSPHERE MODEL

China Metallurgical Group Corporation (MCC), is a Chinese state-owned enterprise headquartered in Beijing, engaged in EPC (engineering, procurement and construction), natural resources exploitation, papermaking, equipment fabrication, real estate development. MCC is one of the largest equipment manufacturers in China, and the only state-owned enterprise that is authorized to run pulp-making and papermaking businesses in China and overseas. On December 8, 2015, MCC merged into China Minmetals, becoming its wholly owned subsidiary.

China Metallurgical Group Corporation's subsidiary, Metallurgical Corporation of China Limited, co-invested by China Metallurgical Group Corporation and Baosteel Group Corporation (Baosteel Group), was established in 2008. Its A shares and H shares were listed on the Shanghai Stock Exchange and Hong Kong Stock Exchange in 2009 respectively.

The company is involved in the construction of metallurgical, infrastructural facilities, other industrial projects, housing construction, municipal utility construction, installation of electrical and mechanical works, and handles high-rise buildings, mechanical engineering, electronics, power supply, petroleum, chemistry, textiles, transportation, communication, and building materials construction projects. The company also provides geo-technical engineering construction, industrial and civil construction, rock and earthwork excavation, equipment installation, and steel structure fabrication and installation services; and industrial products, including spiral welded pipes of various bore sizes, non-standard equipment, cold-rolled deformed bars, and forged precision metallic equipment. It also engages in water supply projects, sport cities development, and resource development. The company manufactures spiral coasters, and single-stand reversible cold-roll lines.

The analysis of this company on the micro level gives the following results. The most intuitive impact of exchange rate changes on exporters is manifested in

the impact on the price of export commodities. When the domestic currency appreciates, the prices of existing export commodities in foreign markets will rise relatively, and the price advantage will be lost, which will cause the export volume to decline, even It will cause manufacturers to withdraw from the export market, that is, the appreciation of the domestic currency will inhibit exports by increasing the relative prices of exported goods. Conversely, a depreciation of the domestic currency will promote exports by lowering the relative prices of exported goods. We call this mechanism of exchange rate changes affecting exports by affecting the price advantage of export products as the mechanism of exchange rate changes on export prices. China's metallurgical industry has a vast overseas market, so a lot of foreign currency issues will be involved.

On the meso level the company adheres to its leading position in marketing and focuses on hot areas, major projects and strategic customers. Focus on Beijing, Tianjin as well as the five major urban clusters of Chengdu and Chongqing to consolidate the government-enterprise cooperation with Guangdong, Hebei, Heilongjiang, Guizhou and other provincial and municipal governments. It strengthens the cooperation with platform companies in Shenzhen, Zhengzhou, Gansu, Yunnan and other provinces and cities and also strengthens docking and exchanges with China Three Gorges Corporation, Beijing Enterprises Group, Zhongguancun Development Group and other large enterprises to ensure a stable source of projects.

Analysis on the macro level shows that the company's main businesses such as project contracting and real estate development are largely affected by the comprehensive influence of the country's macroeconomic operation, fixed asset investment, construction industry competition, urbanization and other external factors. At present, the world economy is still in a period of deep adjustment after the international financial crisis. Affected by factors such as trade frictions and local geopolitical conflicts, the sources of turbulence and risk points have

increased significantly, and the downside risks of the world economy have increased. The domestic economic and social development still has many favorable conditions and positive factors.

Finally, the meta analysis showed that the company actively implements the concept of green development, implements the national energy conservation and environmental protection laws and regulations, implements the main responsibility of the enterprise, continuously improves the energy conservation and environmental protection system, strengthens daily supervision, and actively carries out environmental pollution control. Construction enterprises have carried out in-depth green construction, and vigorously promoted energy conservation, land conservation, water conservation, material conservation and environmental protection; production enterprises, through technological innovation, improve resource utilization efficiency, reduce pollutant discharge, and promote cleaner production.

As it is seen, in China government does not interact so much with the corporations on the meta level and leaves these concerns solely to the company's management. They have neither requirements nor expectations to publish the sustainability reports, however, modern world ecological situation makes these companies do it in order to stay competitive on the international level. This is another prove of inevitable implementation of noosphere model of management and the existence of the need to manage the company well especially on the meta level.

INTRODUCTION OF RUSSIAN PRACTICE IN THE METALLURGY INDUSTRY

Against the backdrop of a slowdown in the development of the Chinese economy from 2012 to 2014, there was a slowdown in the development of the global steel industry. If the trend continues, then there will be a global problem associated with a slowdown in the development of the world ferrous metallurgy. The oversupply of production capacities in the world ferrous metallurgy can be considered a global problem. At the same time, the number of powerful

mechanisms in China, which, on the one hand, largely determines the behavior of the Chinese ferrous metallurgy sector, determines the aggressive competitive and trade policy of China in the world steel markets. leading to unfair trading practices.

Russia is one of the world's leading producers of ferrous metals. Over the past few years, the Russian Federation has consistently ranked first in terms of steel production in the world. Therefore, this article could not do without a comparative analysis of Russia using the above Asian countries.

The experience of the most successful metallurgical enterprises is constantly being researched and analyzed. The efficiency of Russian metallurgy can only be ensured by those enterprises that can develop in the context of global competition.

The development potential of the enterprise appears due to the formation of an organizational structure adequate to the needs of production and the market, which includes the main stakeholders of the company.

The ability to develop a structure created by the organization, which includes: owners of capital who are willing and able to increase this capital; a team of effective managers, that is, leaders with a team capable of adapting enterprises to changes in the economic environment; sufficient intellectual potential; efficient, dynamic and motivated staff.

The heads of the enterprise, who have formed in a relatively stable management environment, tend to think of traditional management: analysis - goal - plan (decision) - its implementation. In this case, planning is a detailing of a sequence of actions as a result of which the system moves from the present state to the desired one, called the goal. For a traditional leader, everything is clear - follow the planned activities, and the goal will be achieved. For him, control is reduced to checking the quality of the planned activities.

However, today the management environment is quite changeable, dynamic, uncertain, and often the planned activities lose all meaning, since the management environment has changed. In this case, it is not the implementation of planned

activities that should be monitored, but how we are moving towards achieving the set goal

The most typical stereotypes prevailing in the management of Russian metallurgical enterprises can be characterized as follows. (Table 1).

Table 1 - Analysis of stereotypes of management of metallurgy enterprises

Comparison attribute	The existing approach at metallurgical enterprises	Requirements of modern management
Organization of management	Well-established organizational structures of management, excessive centralization, authoritarian management style; the prevalence of vertical information flows, the presence of departmental barriers and departmental isolation between the structural divisions of enterprises; orientation to established markets; orientation towards short-term payback; the difficulty of reconciling the interests of participants in production and innovation processes.	Flexibility of organizational structures; prevalence of horizontal information flows; adaptability to the changing behavior of elements of the external control environment; decentralization of innovation management; formation of target-oriented and other groups ensuring the development and implementation of the plant's scientific and technical policy, innovative projects; use of modern management technologies (strategic management, strategic orientation, controlling, logistics, reengineering).
The content of the activities of the head of the structural unit, regardless of the level of the hierarchy	It supervises a structural unit performing a specific task focused on organizing the work of a structural unit but fulfilling a production task.	It supervises the work of a profit-oriented business responsibility center.
Leadership principle	The rights and responsibilities of a manager include all the rights and responsibilities of all subordinate managers. Job responsibilities in this regard acquire a formal character, dissatisfaction with their duties.	Division of rights and responsibilities by levels of management. A superior leader will create conditions for the implementation of the rights and responsibilities of subordinate leaders. Responsibility of a superior manager for improper creation of

		working conditions for a subordinate manager. More rights and responsibilities are transferred to the operational management levels. Job descriptions are conceptual in nature.
Planning development prospects	Job descriptions are “rigidly centralized”.	The future is for the present: plan-forecast - strategy - strategic management.
Management philosophy	Present for the future: plan - organization of its implementation - control.	Identifying the goals of the employee with the goals of the organization.
Knowledge in management	Identification of the goals of the organization with the goals of the employee.	Acquisition of specialized knowledge, “learning in action”, “learning organization”.
Attitude towards goals	Knowledge about management is fragmentary, not systematized, based on work experience, participation in seminars, exchange of experience.	Achieving the desired result in a given specific control environment.
Attitude towards solution	Aim at any cost.	Analysis of "lessons".
Meeting	Working out those who have not achieved their goals.	Why we are making such a decision. When making decisions, we rely only on our own forces and resources.
Attitude to the plan	How to organize the execution of the solution. When making decisions, we rely on higher levels of management.	Making important decisions.
Organization of control	Operational control over the fulfillment of production tasks and the search for "switchmen".	The plan is not a dogma, it can be changed, specified, adjusted in the interests of making a profit or other benefits.
Accounting policy	The plan is the law.	Control of the degree of achievement of the set goal.
Working conditions of employees	Monitoring the implementation of the activities recorded in the work plan, action program.	Solution of control problems based on controlling.
Grouping	The purpose of accounting policy	The quality of the working life of

works	is supervision.	employees.
Work with personnel	Attention to the working conditions of employees.	The work is grouped around the result.
Staff motivation	Work is grouped around functions, around resources.	Most of the time is spent on individual work with subordinates, on their education and training.
Bonuses for management personnel	Most of the time is spent on solving operational, current issues, monitoring personnel activities.	Mostly self-motivated staff.
Staff recruitment	Mostly motivation is carried out by the leader.	The award for long-term results, as an expression of the goals achieved.
Attitude to job descriptions	Regularly, monthly, quarterly for the implementation of production programs.	The staff is selected to perform any work related to the line of business, the constant readiness of staff to work in a constantly changing external environment.
Leader experience	The staff is selected for specific functions.	The concept of the position, the performance of any work related to the field of activity.
Management efficiency in the short term	Following instructions and at the same time manipulating instructions.	The relativity of experience. Previous experience in solving non-standard, situational tasks, as a rule, cannot be used. The need to gain experience in solving non-standard, creative tasks.

RUSSIAN SEVERSTAL GROUP HOLDING AND THE IMPLEMENTATION OF NOOSPHERE MODEL

The original name of the company was The Cherepovets Metallurgical Plant. But in 1993 due to large-scale reforms company was privatized. So, since that time the new brand was created called OJSC Severstal. When Severstal got the outstanding gap from other plants, shareholders decided to went beyond the town and try to enlarge the production and company presence. Then metallurgists began to absorb and develop new field of business. So nowadays Severstal group is in charge of more than a hundred types of business represented in different enterprises.

Analysis of the organization's external environment is the initial stage of strategy formation. Therefore, below it is presented on various spheres of society, allowing a deeper study of the reflection of different factors in the company.

Speaking about the political group of factors, it manifests itself as the imposition of restrictions on supplies, the initiation of anti-dumping investigations, and the limitation of funding for large backbone projects.

From the point of view of technological groups of factors, the emergence of new types of cold-rolled narrow strips and strips, technologies, equipment is manifested. In this case, the organization can respond by expanding the base of cold rolled narrow strips and strips.

A manifestation of social factors may be the tightening of quality requirements for cold-rolled narrow strips and strips. In turn, the company will improve the qualifications of its employees in order to improve the quality of service.

The group of economic factors mainly includes fluctuations in market conditions, prices, exchange rates; increasing the investment attractiveness of the market for cold-rolled narrow strips and strips and increasing the range of cold-rolled narrow strips and strips.

Changes in Russian legislation and tax policy are the most frequent factors for a legal group.

It should be noted that opportunities for the company can be: changing customer preferences, the emergence of new customers, expanding the company's business development opportunities in other cities of Russia, cooperation with new suppliers.

The main opportunities of the company are the development of its own online store and capital investments in ICT in order to computerize technologies. The main threats to the company are possible restrictions on the import of European-made goods and a decrease in the level of disposable income of the

population. In this case, the company should more carefully select suppliers, as well as develop a pricing policy that is attractive to the population.

To understand the would be necessary to provide analysis where will be presented micro-, meso-, macro-and meta- levels.

Micro level	<p>Diversified business required new management model in order to transform it from metallurgic company. In other words, the head of Severstal should be focused not only on metallurgy field but on other perspective projects as well. In this case, it is rather tough to carry out uniform management due to the fact that each business which Severstal was eager to implement had its own features and differences. The same principle of management could be beneficial for one business, but failure for another one.</p> <p>Until 2002, Severstal's enterprises existed as a conglomerate structure, that is, different types of business that were not related to each other were enclosed within one group. As a result, it was decided to separate them into divisions and partner companies. At the same time, the management system changes in such a way that each business is responsible for its development, while adhering to certain rules that are common for all enterprises in the group. Such a scheme of business reorganization and management has not been applied anywhere else.</p> <p>After 2002 it was decided smoothly to change the structure of the holding. The key feature of new model was transparency, which is rather vital factor for potential investors. There were created structure with 3 independent divisions. Fortunately, restructuring did decrease financial flows what allowed Severstal continue to pay taxes to the different budgets.</p>
Meso level	<p>Severstal enterprises operate on a common taxation system, and accordingly pay nine types of federal, regional and local taxes. In</p>

	<p>addition, companies pay mandatory non-tax payments and contributions to off-budget mandatory insurance funds. Federal taxes, in particular, include income tax, VAT, personal income tax, mineral extraction tax, water tax; to regional taxes - tax on property of legal entities and transport tax; to local - land tax. Payments on them go mainly to the regional budgets.</p> <p>The procedure for paying taxes and transferring them to the budgets of different levels is not determined by the companies themselves. The process is proceeding in strict accordance with the norms of the legislation of the Russian Federation. The correctness of the transfer of tax payments is controlled by the tax authorities and other government agencies. However, as the tax service explained to us, control over the payment of taxes for such large industrial enterprises, which include the metallurgical plant, is somewhat different than that of smaller companies.</p> <p>The fact is that special interregional inspections of the Federal Tax Service for the largest taxpayers were created in Russia. These inspectorates are structured on a sectoral basis; PJSC Severstal belongs to inspection No. 5, which oversees steel production and metallurgy. Companies report federal taxes to this inspectorate, and local taxes to our tax authority. In accordance with the legislation, all funds are directed to the budgets of the respective levels.</p>
Macro level	<p>Severstal cooperates with federal and regional authorities and takes part in the work of the Russian Union of Industrialists and Entrepreneurs and various government commissions. The Company's international activities are analyzed by its own lawyers and reputable local and international law firms. Severstal</p>

	actively cooperates with all competent authorities, including antitrust authorities and financial and securities regulation committees, striving to strictly comply with all legal norms and maintain a constructive dialogue in the long term.
Meta level	<p>Environmental protection is one of the main priorities at all stages of production activities: from coal and ore mining, iron and steel smelting to the production of high-tech products.</p> <p>Priority areas of activity:</p> <ul style="list-style-type: none"> • prevent and minimize the impact on the environment; • participate in solving the problem of greenhouse gas emissions; • economically and efficiently use energy and natural resources; • effectively manage the generated waste. <p>Environmental objectives</p> <p>By 2025, reduce the mass of discharges of pollutants in wastewater into water bodies that exceed the Permissible Discharge Standards by 12%</p> <p>By 2025, reduce the mass of disposed waste by 20%</p> <p>By 2025, achieve a 13% reduction in emissions into the atmosphere (by 66.5 thousand tons)</p> <p>By 2023, reduce the intensity of greenhouse gas emissions by 3% compared to the level of 2020</p>

CONCLUSION

This article has provided evidence that all around the world big steel companies implement the noosphere model of management. The metallurgical companies in countries such as South Korea, China and Russia could be analysed on each of the four levels, which are micro, meso, macro and meta levels. Studying in depth the meta level of the noosphere model revealed that there are common problems which are crucial when the company implements the sustainability management.

- 1) assessment of the real state of the environment;
- 2) determination of ways to reduce the negative impact on nature and human health;
- 3) reconstruction and construction of new production facilities, taking into account the requirements of environmental legislation and public opinion;
- 4) introduction and application of environmentally friendly technologies;
- 5) creation of an environmental management system, taking into account that environmental costs will not bring losses

However, even though all these five issues are addressed everywhere, the sustainability management techniques appeared to be slightly different depending on the country, its cultural, political and economic backgrounds. Korean society is the most concerned about the environment and it seeks the steel companies to care about it too. That is why a lot of them are providing annual sustainability reporting as it appears to be important for the customer and that contributes to improving the reputation which is crucial for Korean people. However, China and Russia appear to be a little behind on the track of documenting the actions that are done on the meta level to improve the ecology of the planet. China tends to have a directive decision-making style, which indicates a high index of distancing from power and group collectivism more close to Russian model. Decision-making is often centralized as leaders in China try to establish social order through a clear hierarchical structure. However, the analysis show that they still have the sustainability management systems. After doing this research, there are things that can be applied to Russian companies in order to make them more compatible in the scope of meta level. First, it is important to create the investments stream. As the experience of China showed, investment in ecological products and technology, as well as implementing innovative recycling programs is very important.

Second, improving legislation, creating the government plan of implementation of ecological programs and providing subsidiaries. In Korea big

steel companies interact with the government on the macro level in order to improve the state of things on the meta level. To this day the above measures are implementing slowly in Russia and steel companies are expected to improve their sustainability management systems. There are more and more investments and subsidiaries from government and steel companies become more involved in managing the meta level issues. Overall, the noosphere model is widely used all over the globe and it helps to understand the impact a company makes to each sphere of life. Moreover, it can be a tool of valuation of a company both by the internal management and by the external customer.

References

1. Budhwar, Pawan & Varma, Arup & Patel, Charmi. (2016). Convergence-divergence of HRM in the Asia-Pacific: Context-specific analysis and future research agenda. *Human Resource Management Review*. 26. 10.1016/j.hrmr.2016.04.004.
2. Chung, Chune & Jung, Sangjun & Young, Jason. (2018). Do CSR Activities Increase Firm Value? Evidence from the Korean Market. *Sustainability*. 10. 3164. 10.3390/su10093164.
3. Grachev V.A. VERNADSKY'S V.I. THEORY OF NOOSPHERE AS THE BASIS FOR SUSTAINABLE DEVELOPMENT. *South of Russia: ecology, development*. 2015;10(3):16-23. (In Russ.) <https://doi.org/10.18470/1992-1098-2015-3-16-23>
4. Kim, Eun-Sung. (2018). Sociotechnical Imaginaries and the Globalization of Converging Technology Policy: Technological Developmentalism in South Korea. *Science as Culture*. 27. 175-197. 10.1080/09505431.2017.1354844.
5. Newberry, Byron. (2016). For the Benefit of Humanity: Values in Micro, Meso, Macro, and Meta Levels in Engineering. 10.1007/978-3-319-33717-3_14.
6. Nickell, Erin & Roberts, Robin. (2015). The Public Interest Imperative in Corporate Sustainability Reporting Research. *Accounting and the Public Interest*. 14. 150409153331007. 10.2308/apin-51125.

http://corporatecitizenship.posco.com/citizen/resources/file/report/eng/posco_report_2019_eng.pdf

8. Vanhamäki, Susanna & Medkova, Katerina & Malamakis, Apostolos & Kontogianni, Stamatia & Marišová, Eleonóra & Huisman Dellago, David & Moussiopoulos, Nicolas. (2019). Bio-based circular economy in European national and regional strategies. *International Journal of Sustainable Development and Planning*. 14. 31-43. 10.2495/SDP-V14-N1-31-43.

9. Voronkova Valentina. "The formation of the concept of noosphere development of modern society in the conditions of information society" *Философия и космология*, vol. 16, 2016, pp. 179-189.

10. Russian Federation. Constitution (1993). Constitution of the Russian Federation [Text].- Moscow: Marketing, 2017.

11. Analysis of financial markets and trading in financial assets. - M.: Peter, 2016.

12. Baranenko, S. P. Financial management: educational and methodical complex / S.P. Baranenko, M.N. Dudin et al. - M.: Elite, 2018.

13. Voronina, M.V. Financial management: Textbook for bachelors / M.V. Voronin. - M.: Dashkov and K, 2016.

14. Ekimova, K.V. Financial management: Textbook for open source / K.V. Ekimova, I.P. Savelyeva, K.V. Kardapoltsev. - Lyubertsy: Yurayt, 2016.

15. Ionova, Yu.G. Financial management / Yu.G. Ionov. - M.: MFPU Synergy, 2018.

16. Ivanchenko, Igor Financial market fluctuations, LAP Lambert Academic Publishing, 2018

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ В СФЕРЕ КУЛЬТУРЫ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

В статье рассматривается система органов управления культурой в Омской области и её нормативно-правовое обеспечение. Проводится анализ взаимодействия Министерства культуры Омской области с органами управления культурой на уровне муниципальных образований, которое осуществляется на данный момент преимущественно в рамках государственной программы области «Развитие культуры и туризма». Предлагается принятие закона «О государственной политике в сфере культуры в Омской области» для совершенствования механизмов государственного управления в культурной сфере региона.

Ключевые слова: государственная культурная политика, органы исполнительной власти, местное самоуправление, муниципальные образования, Омская область.

Реализация направлений государственной культурной политики для наиболее эффективного достижения её целей должна осуществляться на всех уровнях государственной власти РФ. Для этого важно, чтобы органы государственной власти федерального и регионального уровня, а также органы местного самоуправления работали системно и слаженно, избегая противоречий. При этом анализ теоретических и практических исследований различных вопросов управления культурой показывает, что вопросу взаимодействия органов власти различных уровней уделяется недостаточное внимание, особенно сотрудничеству региональных и муниципальных

органов исполнительной власти в сфере реализации культурной политики. Данный факт определяет актуальность выбранной темы статьи.

В последние несколько лет Омская область входит в десятку субъектов РФ по темпам развития культуры. Достижение данного результата было бы невозможно без совместной работы органов исполнительной власти регионального и муниципального уровня.

Реализация властных полномочий в сфере культуры на уровне области осуществляется Министерством культуры Омской области. В свою очередь, на муниципальном уровне реализацией задач культурной политики в Омской области занимаются управления, отделы и комитеты культуры, которые, как правило, являются структурными подразделениями администраций соответствующих муниципальных образований (районов). Для Омской области характерно выделение органов управления культурой именно в отдельных муниципальных районах, а не в образованиях. При этом департаменты, отделы и комитеты культуры находятся в непосредственном подчинении администраций муниципальных районов, а финансирование их деятельности должно осуществляться из местных бюджетов.

Основная задача Министерства культуры состоит в определении направлений и реализации единой государственной политики Омской области в сферах культуры и туризма, в т.ч. посредством активного взаимодействия с другими органами управления различных уровней.

Органы управления культурой муниципальных образований, в свою очередь, заняты формированием и определением основных направлений муниципальной политики в сфере культуры, искусства и дополнительного образования детей по художественно-эстетическому направлению, в т.ч. посредством реализации муниципальных программ, проектов, направленных на духовное и творческое развитие.

Взаимодействие между двумя этими уровнями исполнительной власти в сфере культуры осуществляется на основании таких нормативных правовых актов:

- государственная программа Омской области «Развитие культуры и туризма»;

- ряд распоряжений Министерства культуры Омской области, которые уточняют положения государственной программы Омской области «Развитие культуры и туризма» в части сотрудничества Министерства и органов управления культурой МО;

- положений об органах управления культурой муниципальных образований, в которых определено, что при реализации муниципальной культурной политики, органы управления могут тесно сотрудничать с Министерством культуры Омской области и другими региональными органами исполнительной власти.

В целом, взаимодействие региональных и муниципальных органов управления культурой в Омской области регламентировано достаточно слабо. Однако, усиление такого взаимодействия произошло в рамках реализации государственной программы Омской области «Развитие культуры и туризма», в частности, подпрограммы «Поддержка органов местного самоуправления по осуществлению полномочий в сфере культуры». Задачами подпрограммы стали обеспечение доступа граждан к услугам в сфере культуры на уровне муниципальных образований, сохранение и развитие материально-технической базы учреждений культуры и необходимой инфраструктуры.

В рамках мероприятий подпрограммы Министерством культуры Омской области муниципальным районам и образованиям выделяются существенные объемы финансирования. Так, в 2019 г. было выделено:

- 602,26 млн. руб. на предоставление межбюджетных трансфертов муниципальным образованиям Омской области, которые в основном

направляются на выплату заработной платы работникам муниципальных учреждений культуры;

- 25,97 млн. руб. на осуществление мероприятий по укреплению материально-технической базы учреждений культуры Омской области;

- 101,96 млн. руб. на реализацию мероприятий, направленных на достижение целей федерального проекта «Культурная среда» (включая модернизацию учреждений культурно-досугового типа в сельской местности, обеспечение учреждений культуры специализированным транспортом и создание модельных библиотек).

В то же время следует отметить, что сотрудничество Министерства культуры Омской области с муниципальными органами управления культурой ведётся на данный момент фактически только в рамках государственной программы Омской области «Развитие культуры и туризма», которая, как известно, носит временный характер, но даже в ней механизмы взаимодействия между региональными и муниципальными органами управления прописаны в недостаточной степени. Заключаемые соглашения между Администрациями муниципальных районов и Министерством с целью реализации культурной политики ввиду недостаточности средств являются скорее декларативными механизмами закрепления намерений. Планы их реализации устанавливают планируемые к достижению показатели. Отсутствие контроля их исполнения превращает данный механизм в бесполезный набор документов. Финансовые ресурсы, которые выделяются Министерством культуры Омской области муниципальным районам в рамках государственной программы позволяют региональному уровню выстраивать линию требований, в том числе к муниципальным органам исполнительной власти в сфере культуры. Однако проблема состоит в том, что линия требований на уровне региона слабо проработана.

Кроме того, в регионе отсутствует нормативно-правовой акт, регулирующий реализацию направлений государственной культурной политики. На данный момент принята только Концепция развития культуры в Омской области, которая лишь в самом общем виде регулирует вопросы развития культуры региона. Но механизмы ее реализации остаются также не проработанными. План ее реализации не принят и не подтвержден финансированием.

Также в недостаточно степени проработаны региональные законы, регулирующие отдельные направления сфере культуры, так например, закон «О библиотечном деле в Омской области», выхолощенный поправками приведения в соответствие с федеральным законодательством, он слабо учитывает региональную специфику и в еще меньшей мере муниципальную.

Отсутствуют и документы стратегической направленности, которые бы определяли на долгосрочную перспективу приоритетные направления развития сферы культуры на уровне всего региона и отдельных муниципальных образований. Как следствие нет четкого видения для муниципальных органов исполнительной власти вектора планируемого развития.

В связи с этим автор статьи считает, что следующим шагом к совершенствованию государственного управления в культурной сфере может стать принятие закона «О государственной политике в сфере культуры в Омской области». Цель формирования такого регионального закона состоит в том, чтобы объединить все важнейшие вопросы управления сферой культуры в Омской области в едином нормативно-правовом акте для совершенствования регулирования деятельности органов управления культурой на региональном и муниципальном уровне, а также повышения качества предоставления государственных услуг в данной сфере.

Особое внимание в рамках такого закона должно быть уделено таким вопросам как:

- определение форм организации и осуществления государственной поддержки учреждений культуры в регионе;

- регламентация финансово-экономических отношений в области культуры;

- организация взаимодействия региональных и муниципальных органов исполнительной власти в сфере культуры Омской области, включая межмуниципальное взаимодействие;

- кадровое обеспечение учреждений культуры;

- развитие сотрудничества органов власти с коммерческими и некоммерческими организациями в сфере культуры;

- контроль и оценка эффективности реализации государственной культурной политики на региональном и муниципальном уровне.

Особое внимание должно быть уделено регламентации взаимоотношений Министерства культуры Омской области и отделов, департаментов и комитетов по культуре муниципальных образований. В частности, должны быть установлены механизмы мониторинга за реализацией направлений культурной политики на муниципальном уровне и контроля эффективности функционирования органов управления культурой в МО. Все механизмы должны учитывать условия, в которых действуют муниципальные органы исполнительной власти, и способствовать реализации их полномочий, определенных Федеральным законодательством.

В рамках предлагаемого закона также должны быть регламентированы вопросы межмуниципального взаимодействия, включая использование таких механизмов сотрудничества как совместная подготовка предложений по реализации различных направлений культурной политики, организации культурных мероприятий на территории области, включая фестивали, ярмарки, концерты и т.п., формирование общего информационного пространства для обмена опытом в решении местных проблем в управлении

культурной сферой, формирование межмуниципальных фондов, способствующих развитию культуры и искусства.

По мнению автора статьи, принятие закона «О государственной политике в сфере культуры в Омской области», в дальнейшем и документов стратегического развития, и активная реализация их положений будет способствовать устранению важных проблем в культурной сфере региона, например, ухудшения материально-технической базы, нехватки кадров и снижения уровня профессиональной подготовки сотрудников учреждений культуры Омской области, недостаточного уровня развития взаимодействия органов государственной власти с коммерческими структурами и т.д.

Совершенствование и упорядочение нормативно-правовой базы в сфере государственной культурной политики Омской области должно способствовать дальнейшему развитию культуры региона.

Список использованной литературы

1. Омская область снова вошла в топ-10 регионов-лидеров по темпам развития культуры // Министерство культуры Омской области – Омск, 2021. – URL: <http://www.vttv.omskportal.ru/novosti/omskaya-oblast-snova-voshla-v-top-10-regionov-liderov-po-tempam-razvitiya-kultury> (дата обращения: 14.01.2020).

2. Постановление Правительства Омской области от 15 октября 2013 г. № 251-п «Об утверждении государственной программы Омской области «Развитие культуры и туризма» (с изменениями на 28 октября 2020 года).

3. Статистика культуры и туризма 2019: Справочное издание о состоянии культуры и туризма Омской области. Вып. 1 / Министерство культуры Омской области, 2020. – 138 с.

4. Указ Губернатора Омской области от 30 июля 2019 г. № 106 «Об утверждении Концепции развития культуры в Омской области».



магистрант кафедры банковского дела и страхования, финансово-экономический факультет, ОГУ, Оренбург, Россия

ОЦЕНКА ТРАКТОВОК «РАЗВИТИЕ ФУНКЦИЙ ЦБ» И «ПУТИ РАЗВИТИЯ ФУНКЦИЙ ЦБ» РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ ИССЛЕДОВАТЕЛЕЙ

Аннотация: анализ российской и зарубежной литературы показал, что на сегодняшний день нет четкого определения функций ЦБ. Чаще всего экономисты рассматривают функции центрального банка только через призму их разновидностей. Поэтому автор сформулировал собственное определение понятия «функции ЦБ». Изучение процесса развития с философской и исторической точек зрения позволило вывести авторские определения «развитие функций ЦБ» и «путь развития функций ЦБ». Сформулированные понятия в дальнейшем могут быть использованы экономистами при детальном исследовании вопросов, связанных с деятельностью ЦБ.

Ключевые слова: центральный банк, функции центральных банков, развитие функций ЦБ.

Концепция развития центрального банка в методологическом плане не может быть полноценной без анализа его функций, специфических видов деятельности, определяющих его место и значение в системе отношений национальной экономики. При этом исследование методологических основ развития функций центрального банка связано с анализом теоретических аспектов его функционирования, изучением с позиции различных подходов

самого процесса развития его функций, сравнением этих путей развития, а также выявлением факторов, влияющих на это развитие. Сложность подобного исследования заключается, прежде всего, в отсутствии как таковых определений «развитие функций ЦБ» и «путь развития функций ЦБ». На сегодняшний день подходы к определению данных понятий не сформированы. Более того, до сих пор нет единства мнений в самой трактовке понятия «функции ЦБ». В связи с этим, актуальным остается вопрос их формулирования с учетом различных подходов. Нас, в свою очередь, больше всего интересуют два подхода: экономический и юридический. Остановимся на них.

Юридическая наука достаточно активно оперирует понятием «функция», при этом она не всегда используется законодателем при формировании компетенции государственных органов, но всегда подразумевается при закреплении за участниками правовых отношений определенных полномочий. Конституция РФ практически не использует такую категорию, как функция. Единственный пример связан, как раз с Центральным банком – ст. 75 закрепляет основную функцию Банка России – защита и обеспечение устойчивости рубля [1]. В нормативных правовых актах общего характера, закрепляющих принципы функционирования публично-правовых институтов, термин «функция» используется ограниченно, хотя имеет важное значение с точки зрения общего предназначения органов государственной власти. Чаще всего применяются такие правовые конструкции, как «общие полномочия», «полномочия», «вопросы» для обозначения направления деятельности органа государственной власти, при этом законодатель различает содержание таких категорий, как «функция», «полномочия», «предметы ведения».

В связи с этим стоит не согласиться с определением, предложенным Г.Г. Фетисовым, который считает, что функции ЦБ представляют собой набор определённых полномочий, направленных на достижение поставленных целей [2]. Содержание функции несводимо к правам и обязанностям. Помимо

них функция также предполагает совокупность взаимодействий, направленных на решение задач, с целью реализации которых и учрежден конкретный орган. Наделение ЦБ достаточными полномочиями и ресурсами – это одно из условий осуществления функции, но не сама функция.

С юридической точки зрения функции Центрального банка можно трактовать как осуществляемое в интересах национальной экономики правовое воздействие на отношения, возникающие между экономическими субъектами в процессе хозяйственной деятельности.

Очень часто экономисты в своих научных работах при определении задач и функций Центральные банки сводят все к перечислению операций, которые ЦБ фактически выполняет. Данный подход характерен для Е.А. Анненковой, А.Г. Братко, Н.Н. Мокеевой, А.Е. Заборовской, В.Э. Фрайс, А.Ш. Хуажевой, С.В. Шеремета и др. [3; 4; 5; 6]. По мнению О.И. Лаврушина данный подход является юридически приемлемым и имеет место быть, так как позволяет на законодательном уровне закрепить за ЦБ определенный набор операций.

Сам О.И. Лаврушин рассматривает функции Центрального банка с двух точек зрения: экономической и правовой. В теории банковского дела функцией считается специфическое, имеющее постоянный характер взаимодействие Центрального банка как целого с внешней средой. С позиции банковского права функции ЦБ выражают основные направления его деятельности как денежно-кредитного института, поэтому в данном случае функции Центрального банка О.И. Лаврушин трактует как деятельность отдельного субъекта, отдельного юридического лица по отношению к другим субъектам [7]. Т.е., функции рассматриваются как законодательно установленные виды управленческой деятельности, осуществляемые для реализации конкретных задач, стоящих перед ЦБ.

Подход Г.Н. Белоглазовой в чем-то близок экономическому подходу О.И. Лаврушина, она также придерживается позиции, что функции определяются спецификой самого предмета.

Г.Н. Белоглазова рассматривает функции Центрального банка в логической связи «цель-задачи-функции» и на этом основании определяет их как круг обязанностей, вытекающий из целевого назначения данной структуры и задач, стоящих перед ней [8]. По ее мнению, определяющим значением обладают цели, назначение ЦБ, а функции в данном случае рассматриваются как деятельность по их исполнению. При этом, она акцентирует, что именно через них проявляется роль Центрального банка как особого органа государственного управления, в чем и прослеживается взаимосвязь с другими элементами экономического управления. Центральные банки как субъекты хозяйствования имеют совершенно особый статус и определенную специфику деятельности, при этом они тесно связаны и с экономическими, и политическими процессами, протекающими в стране, поэтому нередко кроме основных функций они выполняют функции, более характерные для органов исполнительной власти.

Рассматривая ЦБ как особый государственный орган, стоит обратить внимание на труды И.С. Самощенко, С.А. Комарова, Г. Кельзена, А.И. Мазилова, а также Е.И. Груниса, в которых отражаются различные признаки, характеризующие специфику функций государственных органов, а именно:

1) целенаправленный характер деятельности (через осуществление функций ЦБ реализует способность воздействовать на общественные отношения и экономические процессы с целью решения стоящих перед ним конкретных социально-экономических задач);

2) рассмотрение каждой функции как элемента единой системы функций, вне такой системы понятие функции не имеет реального смысла, так как не позволяет всецело выразить сущность, роль и назначение конкретного органа (в нашем случае центрального банка) внутри и вне страны;

3) общеобязательный характер, в силу чего функции характеризуются относительным постоянством;

4) процесс развития функций происходит созвучно общегосударственному развитию (последовательность возникновения тех или иных функций зависит от важности и очередности задач, стоящих перед обществом; в разные исторические периоды приоритетное значение обретали различные цели государства, а, следовательно – и различные функции ЦБ) [9].

С учетом выделенных признаков понятие функций ЦБ можно представить как основные (главные) направления деятельности центрального банка по реализации стоящих перед ним задач для достижения определенных целей, обусловленных его положением как института федерального значения, социально-экономическим назначением и сущностью.

Таким образом, функции ЦБ рассматриваются различными учеными, как: направления деятельности (управленческой); определенный круг обязанностей; совокупность операций (закрепленных законодательно); набор полномочий; совокупность взаимодействий. Каждый подход обладает ценностью, так как отражает тот или иной аспект функционирования ЦБ, что в совокупности позволяет выстроить более полное представление о функциях ЦБ.

Исследование функций центральных банков как явления процессуального типа (деятельность) предполагает изучение его в динамике, которая, в свою очередь, может быть как положительной, так и отрицательной. Закономерности, причинно-следственные связи, направленность, степень управляемости и т.д. – все это относится к элементам процесса развития, который свойственен и функциям центральных банков.

Анализ работ зарубежных исследователей, а именно А. Томаса, Р. Корсини, А. Ауэрбаха, М.М. Клиффорда, Дж. Ловингера, а также отечественных – Г.В. Поповой, А.П. Шептулина, посвященных вопросам философии развития, диалектики и др., не только позволил выделить признаки развития функций ЦБ как общего, но и как понятие, выделив его существенное качество [11; 12; 13; 14]. Развитие функций ЦБ можно рассматривать с одной стороны как диалектический процесс, с другой стороны через призму профессионального развития самого ЦБ. В свете диалектической концепции развитие функций ЦБ подразумевает:

1) динамический процесс, характеризующийся как положительными, так и отрицательными преобразованиями;

2) принцип, позволяющий объяснить и разрешить противоречия (преодолимости противоречия посредством исчезновения отдельной функции, либо появлением новой, либо слиянием (присоединением) с другой и т.д.);

3) неравномерный, непрерывный процесс волнового характера (периодические «скачки» изменений, чередование эволюционных и кризисных периодов);

4) процесс, базирующийся на принципах закономерности, объективности, необратимости и всеобщности (изменение одной функции отразится на другой, либо на общей системе функций ЦБ);

5) качественное преобразование объекта в соответствии с одним из законов диалектики – перехода количественных изменений в качественные (в процессе развития исчезает одна функция, существовавшая до сих пор и возникает другая, которой до сих пор не было);

6) процесс, подразумевающий развитие общего в частном (системы функций посредством развития ее элементов – отдельных функций).

Признаки развития функций ЦБ с позиции профессионального роста:

1) преобразование внутренних и внешних связей, предполагающих сохранение (системного) качества объекта (функции) – направленность на овладение опытом;

2) детерминированное стремление к средовой интеграции и адаптации к условиям;

3) функциональное разделение процесса (разделение достигнутого опыта с текущими и будущими требованиями общества, новыми вызовами времени);

4) вероятность прохождения через исходную точку отсчета (конец одного – начало следующего);

5) потенциальная управляемость процессом развития (включенность процесса управления извне).

Таким образом, «развитие функций ЦБ» – закономерный динамический процесс необходимого и необратимого качественного преобразования деятельности ЦБ, вытекающей из его целевого назначения как института федерального значения и денежно-кредитного института, реализуемый посредством управляемой деятельности и направленный на сохранение существенного процессуального качества.

В представлениях различных ученых (Г.И. Герасимова, И.М. Ширяева и др.) путь развития отождествляется с «исторической дорогой», которая всегда выступает в форме реализации какой-либо идеи [15; 16]. Прежде чем выбрать историческую дорогу, ее надо создать. При этом проблему выбора нельзя рассматривать вне проблемы создания пути развития.

Все направления, по которым развивалось человеческое общество, экономики разных стран, а вместе с ними и центральные банки, историчны – они не существовали от века, не были предзаданы, а явились результатом реализации идеи, выбора, человеческого творчества. При этом проблемы создания и выбора направления исторического развития взаимосвязаны друг

с другом. Каждому выбору предшествует создание возможности развития в этом направлении. Без предварительно проведенной работы по определению вектора развития не может быть и работы по его выбору и осуществлению.

Таким образом, «путь развития функций ЦБ» по отношению к «развитию функций ЦБ» – более узкое понятие, то, что является неотъемлемой частью развития, что его дополняет и конкретизирует. В понятие «путь развития функций ЦБ» дополнительно заложен исторический очерк с опорой на идею (человеческое творчество), отсюда различные идеи (подходы) подразумевают возможность формирования соответствующих им различных путей. То есть, путь – это конкретный целенаправленный процесс, базирующийся на ключевой идее, замысле. Отказ от идеи означает смену пути. Путь развития функций ЦБ – это результат выбора направления дальнейшего развития функций, который базируется на ранее сформировавшихся предпосылках и возможности развития в выбранном направлении.

Таким образом, анализ научной литературы позволил сформулировать понятие «функции ЦБ», несмотря на отсутствие общепринятого подхода и единства по этому вопросу среди ученых. Изучение процесса развития с философской и исторической точек зрения позволило вывести авторские определения «развитие функций ЦБ» и «путь развития функций ЦБ». Сформулированные понятия в дальнейшем могут быть использованы экономистами при исследовании вопросов, связанных с деятельностью ЦБ.

Список использованной литературы

1 Конституция Российской Федерации. – [Электронный ресурс].: – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

2 Фетисов, Г. Г. Организация деятельности центрального банка: учебник / Г.Г. Фетисов, О. И. Лаврушин, И. Д. Мамонова / под общей

редакцией Г. Г. Фетисова. – 4-е изд., перераб. и доп. - М.: КРОНУС, 2012. – 440 с.

3 Анненкова, Е. А. Организация деятельности центрального банка: учебное пособие для студентов, обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, направленность (профиль) программы «Банковское дело», «Финансы и кредит» / Е. Г. Азманова, Е. А. Анненкова, Е. А. Киреева, Г. Ж. Курдюмова, Ю. В. Морозова, М. В. Плотникова, Д. А. Шишкина ; под ред. Е. А. Анненковой. – Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова. – 2019. – 144 с.

4 Братко, А. Г. Банковское право России в 2 ч. Часть 1: учебник для бакалавриата и магистратуры / А. Г. Братко. – Москва: Издательство Юрайт. – 2017. – 288 с.

5 Мокеева, Н. Н. Деньги и денежно-кредитная система : учебное пособие / Н. Н. Мокеева, А. Е. Заборовская, В. Э. Фрайс ; [под общей редакцией Н. Н. Мокеевой] ; Мин-во науки и высшего образования Российской Федерации; Урал. федерал. ун-т им. первого Президента России Б. Н. Ельцина. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та. – 2019. – 148 с.

6 Хуажева, А. Ш. Роль и функции Центрального банка России в современных экономических условиях // Kant. – 2011. – №3.

7 Лаврушин, О. И. Банковское дело: учебник для студентов, обучающихся по направлениям «Экономика» / под ред. О. И. Лаврушина; ФГБОУ ВПО "Финанс. ун-т при Правительстве Рос. Федерации".- 11-е изд., стер. - Москва : КноРус. – 2016. – 800 с.

8 Белоглазова Г. Н. Деньги, кредит, банки : учебник для академического бакалавриата / под ред. Г. Н. Белоглазовой. – М. : Издательство Юрайт. – 2014 – 620 с.

9 Грунис, Е. И. Развитие теоретических представлений о функциях государства / Е. И. Грунис // Общество и право. – 2012. – №3.

10 Малый, А. Ф. Функции органов государственной власти: институционализация правовой категории / А. Ф. Малый // Учен. зап. Казан. ун-та. Сер. Гуманит. науки. – 2012. – №4.

11 Попова Г. В. Развитие: понятие и сущность (теоретический аспект) / Г. В. Попова // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2009. – №4.

12 Клиффорд, М. М. Развитие программ обучения // В кн. : Психологическая энциклопедия / под ред. Р. Корсини, А. Ауэрбаха. – СПб.: Питер, 2003. – 726 с.

13 Ловингер, Дж. Развитие эго // В кн.: Психологическая энциклопедия / под ред. Р. Корсини, А. Ауэрбаха. - СПб.: Питер. – 2003. - С. 731-733.

14 Шептулин, А. П. Объективная и субъективная диалектика // Очерки по диалектическому материализму. - М.: Наука. – 1977.

15 Герасимов Г. И. Исторические пути развития: создание и выбор / Г. И. Герасимов // НП/НР. – 2020. – №1.

16 Ширяев И. М. Зависимость от предшествующего пути развития и создание пути развития как важнейшие концепции в эволюционной экономике / И. М. Ширяев // JER. – 2013. – №3.

© Кирина Юлия Игоревна, 2021

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ

Аннотация

В статье рассматриваются основные проблемы кредитования физических лиц в коммерческом банке, юридические пробелы, которые сопряжены отсутствием практики правоприменительного характера в области кредитования потребительского характера. Рассмотрены способы решения основных проблем кредитования физических лиц.

Ключевые слова: коммерческий банк; кредитование физических лиц; заемщики; потребительское кредитование; платежеспособность; доход; финансовая грамотность.

Потребительское кредитование - важная часть современного рынка розничной торговли. В настоящее время рынок потребительского кредитования быстро развивается в целях увеличения доходов банков для реализации потребностей населения в товарах и услугах за счет выдачи кредитов, повышения покупательских возможностей граждан и укрепления экономического потенциала государства [4].

Кредитование выражено финансовыми взаимоотношениями, где одна сторона выступает как кредитор, предоставляя на время денежную или натуральную форму ссуды, вторая сторона определена как заемщик.

В настоящее время населением оформляются разные виды займов в качестве ипотечного, потребительского и т. д. Тем не менее с развитием банковского кредитования появляются и риски, обусловленные

несовершенством законодательства, случаями невозврата, сложным реализационным механизмом залога, ненадлежащим применением заемных средств и т. д. [1].

В настоящее время проблемы кредитования в России становятся все более актуальными и существенно усилились в 2020 году. Для покупки необходимого человеку требуется накопить определенную часть денежных средств, на что требуется время. И, в связи с этим люди часто берут займы в банке. В целях наживы банковские организации предлагают займы с невыгодными высокими ставками. Существуют и так называемые подводные камни, которые могут встать на пути кредитной истории заемщика после подписания договора. Обычно реклама банка голосит о легком оформлении кредита, обещает низкие процентные ставки с приставкой «от». Но на практике действительность обычно не соответствует обещанному, так как по итогу выходит максимальная сумма кредита. Чтобы не возникали подобные проблемы, следует обращаться за займом в случае крайней необходимости в крупные банковские организации, которые проверены временем, самостоятельно рассчитать период оплаты по процентным ставкам [2].

Низкая степень платежеспособности граждан указывает на высокую закредитованность граждан. Когда возникают проблемные ситуации, связанные с выплатой долга, заемщик часто обращается в другой банк по оформлению займа, что усложняет ситуацию и положение заемщика.

Определенные нюансы низкой финансовой грамотности граждан позволяют навязывать им необязательные дополнительные услуги. Процесс оформления кредита становится не удобным, когда необходимо собрать большой пакет документов, затратив на это силы и время. Потенциальным заемщикам могут отказать в приобретении кредита, если они не соответствуют определенному уровню дохода либо возрасту, что обнаруживается, как предвзятое отношение к клиенту. Банкам выгодно обслуживать таких клиентов, у которых существуют кредитные истории без просрочек, в состоянии документальным образом засвидетельствовать

платежеспособность и стабильный доход. Следовательно, прежде чем обращаться в банк за займом, необходимо взвесить свои возможности, чтобы не усугубить финансовое положение. Потому что, если заемщик взял кредит и перестал его возвращать, то со временем его долг увеличивается из-за пеней и различных штрафов. В частности, кредитная история испортится, а служба взыскания банковской организации будет регулярным образом напоминать заемщику о его задолженности и требовать возврата денежных средств. Если требования банка не достигают своего апогея, финансовое учреждение обращается в суд в целях взыскания долга, либо продает этот долг коллекторам. Таким образом, основными проблемами рынка потребительского кредитования являются: [3].

1) Плохие истории заемщика кредитного характера. По причине отсутствия кредитной истории банковские учреждения не контролируют оформление займов заемщика в других банковских учреждениях. Необходимо заблаговременно выявлять клиентов, которые раньше брали и не вернули кредит.

2) Применение займа на определенные цели. Когда заемщиком оформляется кредит для одной цели, а в итоге средства идут на другие цели. Следовательно, не существует возможности подвергать контролю заемные средства целевого характера, в том числе влиять на заемщика.

3) Залог, как кредитное обязательство. Залог при оформлении кредита в качестве формы обеспечения кредитных обязательств определен сложной задачей реализации. Например, на основании ГК РФ регистрация залога в качестве движимого имущества не выполняется. В частности, возникают трудности в ходе обращения и реализации имущества, которое заложено. В соответствии со ст. 349 и 35 ГК РФ обозначенный процесс должен быть реализован на публичных торгах. Несмотря на эффективность залоговой формы обеспечения кредитных обязательств, практическая сторона является не

удобной для кредитора.

Проблемы заемщика, возникающие с потребительским кредитом:

1) Кредитные риски. Если банковское учреждение решило уменьшить собственные риски, то перекладывает их на потребителей, повышая процент за предоставленные заемные средства.

2) Предоставление информации заемщику. Заемщик путается в сложной расчетной системе процентов по кредиту, производимой банками. И потом оказывается, что заем выше, чем предполагал заемщик.

3) Некачественный товар. В договоре по займу нет информации по приобретению в кредит некачественного товара.

4) Условия договора для заемщика. Так как банковское учреждение приобретает проценты по определенной форме договора потребительского займа, поэтому заемщик может быть лишен права на досрочное погашение кредита.

Некоторыми экспертами прогнозируется в будущем снижение потребительских кредитов. Причины такой ситуации кроются в мировом финансовом кризисе, повлиявший на рынок потребительского кредитования, снизивший реальные доходы населения. Следовательно, существуют юридические пробелы в области потребительского кредитования, достаточно сложно разрешимые, которые сопряжены отсутствием практики правоприменительного характера в области кредитования потребительского характера. В качестве способов решения основных проблем кредитования физических лиц, чтобы снизить воздействие негативных факторов на банковский сектор можно предложить следующие важные меры: постепенное снижение процентных ставок по кредиту; увеличение сроков по выдаче займов; индивидуальный подход к каждому клиенту, учитывая его платежеспособность и стабильный доход; повышение финансовой грамотности граждан; создание гибких условий потребительского кредитования; финансовая защита со стороны государства либо за счет частных гарантий; развитие правовой и нормативной базы; создание

прозрачности договорных отношений между банком и клиентом; оптимизация процедуры сбора персональных данных клиентов. Таким образом, потребительское кредитование определено как традиционное направление деятельности банковского учреждения. Отмечается тенденция широкого применения потенциалов электронного банковского бизнеса, сочетающиеся с другими традиционными каналами в ходе предоставления кредитов. Кредитование физических лиц в качестве комплекса банковских услуг и продуктов пользуется большим спросом со стороны населения, продолжает развиваться и отвечает современным потребностям рынка и технологий.

Список использованной литературы

1. Исламов, Ф. Ф. Потребительское кредитование в России: проблемы и пути решения / Ф. Ф. Исламов, Е. Т. Сахаутдинова // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. - 2016. - № 11-1. - С. 150-153.

2. Калистратов, М. А. Потребительский кредит как элемент системы кредитных отношений с населением / М. А. Калистратов // Теория и практика общественного развития. - 2015. - № 12. - С. 117-122.

3. Липневич, Е. В. Проблемы кредитования физических и юридических лиц и пути их решения / Е. В. Липневич, В. Н. Головнин // Молодой ученый. - 2019. - № 50 (288). - С. 187-191.

4. Снатенков, А. А. Статистическое исследование факторов формирования просроченной задолженности по кредитам российского банковского сектора / А. А. Снатенков, Т. В. Тимофеева // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. - 2017. - № 7-1. - С. 137-144.

Лада Ярославовна Смирнова,

к.э.н., заместитель начальника кафедры социально-экономических и гуманитарных дисциплин Московского областного филиала Московского университета МВД России имени В.Я. Кикотя
г. Руза Московской области

Lada Yaroslavovna Smirnova,

Candidate of Economics, Deputy Head of the Department of Socio-Economic and Humanitarian Disciplines of the Moscow Regional Branch of the Moscow University of the Ministry of Internal Affairs of Russia named after V. Ya. Kikot, Ruz,
Moscow Region

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. Актуальность темы не вызывает сомнения. Так как гарантией независимости национальной экономики, комфортной и стабильной жизнедеятельности общества является развитая система экономической безопасности. Целью исследования является анализ современного состояния экономической безопасности Российской Федерации и выявления направлений решения выявленных проблем. Методологической основой исследования являются: наблюдение, сравнение, анализ, метод научного познания, комплексный, сравнительно-правовой, исследование документов и публикаций в средствах массовой информации. Результаты: в данной статье рассматривается современное состояние экономической безопасности Российской Федерации, а именно: актуальные проблемы и возможные варианты их решения. На основе элементов экономической безопасности, предложены мероприятия, которые

направлены на улучшение стабильности и развитие как экономической, так и других сфер общественной жизни. Выводы исследования: экономическая безопасность не может быть обеспечена без стабильности экономической сферы страны и снижения угроз экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, национальные интересы, элементы экономической безопасности, показатели стабильности экономической безопасности, экономическая безопасность Российской Федерации, внешние и внутренние угрозы.

CURRENT STATE OF ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation. The relevance of the topic is beyond doubt. Since the guarantee of the independence of the national economy, comfortable and stable life of the society is a developed system of economic security. The purpose of the study is to analyze the current state of economic security of the Russian Federation and identify areas for solving the identified problems. The methodological basis of the research is: observation, comparison, analysis, method of scientific knowledge, complex, comparative legal, research of documents and publications in the mass media. Results: this article examines the current state of economic security of the Russian Federation, namely: current problems and possible solutions. Based on the elements of economic security, measures are proposed that are aimed at improving the stability and development of both economic and other spheres of public life. Conclusions of the study: economic security cannot be ensured without the stability of the country's economic sphere and the reduction of threats to economic security.

Keywords: economic security, national interests, elements of economic security, indicators of stability of economic security, economic security of the Russian Federation, external and internal threats.

Актуальность темы обусловлена тем, что на сегодняшний день большинство стран на международной арене сталкиваются с экономическим кризисом, который подрывает экономику страны, что сильно сказывается на функционировании экономической безопасности, поскольку она напрямую влияет на экономическую сферу и жизнеобеспечение населения.

Экономическая безопасность это такое состояние экономики, которое обеспечивает вполне достаточный уровень существования и прогрессивного развития Российской Федерации, а также независимость ее экономических интересов по отношению к возможным угрозам [5, с. 87]. Такое состояние экономики способно обеспечить развитие нескольких сфер жизнедеятельности в условиях неблагоприятных внешних и внутренних факторов как на национальном, так и на международном уровнях. Это обусловлено степенью формирования – социально-экономических отношений и научно-технического прогресса в государственном хозяйстве.

Меры обеспечения экономической безопасности – система средств и способов воздействия на экономическую безопасность, которая направлена на установление благоприятной сферы экономической безопасности.

Экономическая безопасность строится на взаимосвязанных элементах, а именно принципах и условиях обеспечения экономической безопасности:

Существуют три основных принципа, определяющих экономическую безопасность:

- независимость – в соответствии с этим формируется уровень экономической сферы, который дает возможность не зависеть от других государств;
- стабильность – устранение внутренних проблем, которые исключают преступность в данной сфере, исключение кризисов или других возможных социальных волнений;
- устойчивый рост национальной экономики – это подразумевает совершенствование экономической системы, создание благоприятной среды для работы граждан, понижение инфляции и уровня безработицы.

Для решения поставленных задач в сфере обеспечения экономической безопасности по борьбе с экономическими преступлениями, в том числе Правительством Российской Федерации выдвинуты способы регулирования данной сферы, а именно:

- создание деятельности субъектов управления;
- рассмотрение полномочий субъектов в экономической сфере;
- повышение квалификации в правовой сфере [4].

Для обеспечения экономической безопасности необходимы условия, способствующие экономическому развитию:

- возможность экономической сферы обеспечить удовлетворение потребностей общества;
- способность экономической сферы к постепенному и стабильному развитию;
- возможность обновления экономики как сферы общественных отношений.

Все вышеназванные элементы – это взаимосвязанные важнейшие составляющие единой системы, каждая из которых характеризует состояние экономической сферы. В Российской Федерации на данный момент, вопрос улучшения экономической безопасности регулируется Указом Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» [1].

Она представляет собой совокупность положений, которые направлены на поддержание стабильности и роста экономических показателей, которые в свою очередь приводят к улучшению не только экономической, но и других сфер жизни общества. Может быть поэтому, экономическая сфера является одной из основных, на которую направлено особо внимание.

В Российской Федерации существует система показателей, которые характеризуют безопасность в стране. Эти показатели представляют собой

инструмент оценки состояния экономики с учетом важных процессов, которые отражают содержание экономической безопасности.

Данных показателей огромное количество, однако, можно объединить их в четыре основные группы:

- производственные (сюда войдут валовый внутренний продукт (далее ВВП), дефлятор ВВП, национальный доход (НД))
- финансовые (госбюджет, расходы, доходы);
- социально-экономические (проблема занятости и безработицы, инфляция);
- политические.

Показатели экономической безопасности достаточно нестабильны. Перед государством стоит задача по выявлению закономерностей и взаимосвязи между показателями, а также направлений на улучшение их стабильности.

Еще один критерий, характеризующий экономическую безопасность государства это ее угрозы. Проблема определения угроз экономической безопасности напрямую зависит от того, как определяется предмет безопасности, и выделяются жизненно важные интересы личности, общества и государства. Поэтому в науке возникло определение «угроза экономической безопасности» и оно выделяется, как конкретный момент в развитии опасности, апогей этой проблемы. В стратегии национальной безопасности Российской Федерации, угроза определена как «совокупность условий и факторов, создающих прямую или косвенную возможность нанесения ущерба национальным интересам» [7]. Угрозы экономической безопасности Российской Федерации бывают как внешние, так и внутренние. Все они оказывают довольно негативное влияние на экономику государства.

Угрозы экономической безопасности – это реакция, которая характеризует препятствием деятельности и интересам государства в экономической сфере [4].

К внутренним угрозам относятся:

- усиление расслоения общества;
- криминализация экономики;
- существенное ограничение доступа у малообеспеченных ячеек общества к получению необходимых социальных гарантий;
- сокращение численности населения, что влечет за собой сокращение трудового потенциала страны;
- высокий уровень коррупции российской экономической сферы;
- низкий уровень доходов населения, создающий высокий процент малоимущего населения;
- нестабильное состояние кредитно-банковской системы и финансово-денежного обращения.

Среди всех факторов, ставящих в опасность экономику страны, особую важность имеет криминализация экономической сферы. Хотя последние два года число экономических преступлений в России стабильно снижается, однако уровень преступности в данной сфере все еще остается высоким. В качестве примера приведем следующие данные: Министерство Внутренних Дел отмечает, что в сравнении с предыдущими годами процент экономических преступлений снизился на 5% преступлений на данный момент, несмотря на все меры, не позволяет обеспечивать нужного уровня экономической безопасности в стране [10].

Одним из элементов характерным для экономического кризиса являются внешние угрозы. Внешние угрозы – это явления, которые имеют экзогенное происхождение и оказывают негативное влияние на экономическую безопасность страны. На данном этапе внешние угрозы включают в себя:

- значительная утрата в сфере экспорта сырьевых и промышленных товаров;
- зависимость государства от других стран в сфере импорта

необходимой продукции, которая имеет важное значение для экономики;

- покупка иностранных фирм, вследствие чего происходит вытеснение российских фирм с рынка;
- дискриминационные меры со стороны других государств в сфере экономики;
- значительное отставание в разработке и внедрении перспективных технологий.

Также Министерство экономического развития Российской Федерации создало концепцию, в соответствии с которой повышение уровня экономики России на международной арене является одной из главных задач государства. Российская Федерация должна стать одним из главных государств, наряду с ведущими странами мира. По уровню ВВП необходимо войти в лидирующую группу стран мирового топа. Также, одна из задач является значительное увеличение уровня благосостояния населения, что, в общем-то, является неотъемлемой частью экономического развития государства [7].

Современное состояние экономической безопасности России значительно хуже состояния лидирующих стран мира, поэтому решением проблемы экономического развития и обеспечения безопасности становится основной задачей государства. Необходимыми факторами, которые влияют на экономическое развитие, становятся улучшение функционирования науки, образования, появление новых технологий.

Выделяют четыре направления, в которых необходимо сделать прорыв для улучшения экономической стабильности:

- конкуренция в экономической сфере;
- формирование мощного научно-технического прогресса;
- расширение ассортимента повышения качества выпускаемой продукции, освоение новых видов производств;

- развитие рынка, предпринимательства и других сфер экономической деятельности, как на федеральном уровне, так и на региональном уровнях.

Перспективы развития экономики Российской Федерации зависят от условий развития сферы экономики как внутри, так и за рубежом. Исходя из вышесказанного, можно сделать выводы о том, что экономическая безопасность не может быть обеспечена без стабильности экономической сферы страны и снижения угроз экономической безопасности. Также она не может функционировать без использования мер по повышению эффективности самой экономики. Для этого необходимы условия для высокой производительности труда, производства качественной продукции и услуг и как следствие конкурентоспособности производителя. Обеспечение экономической безопасности является одной из высших прерогатив государства, и она должна иметь комплексный характер мер, который будет поддерживаться всей системой государственных органов и структурных субъектов экономики. Таким образом, можно отметить, что экономическая безопасность – это возможность экономики страны гарантировать эффективное удовлетворение общественных потребностей на национальном уровне.

Список использованной литературы

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

2. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. от 28.09.2018) «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года».

3. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики. 1994. № 12.
4. Белухин В.В. «Институционально-финансовая составляющая модернизации российской инфраструктур». Экономика устойчивого развития. 2012. № 3 (11).
5. Козырь Н.С. Подходы к определению глобальной конкурентоспособности // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2015.
6. Кузнецова Е.Л. Региональное хозяйство как система интересов // Terra Economicus. 2008. Т. 6. № 3-2.
7. Листопад М.Е. Эволюция представлений о конкурентоспособности национальной экономики // Экономика: теория и практика. 2012. № 3 (27).
8. Толстова А.З. К вопросу о методике определения конкурентоспособности страны в мировой экономике // Экономика: теория и практика. 2002. № 2-3.
9. Основы экономической безопасности (государство, регион, предприятие, личность): Учеб. практ. пособие / В.И. Видяпин [и др.] / Под ред. Е.А. Олейникова. М.: Бизнес-школа «Интел-синтез», 1997.
10. Официальный сайт МВД России [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://мвд.рф/> (дата обращения: 12.12.2020)

© Л.Я. Смирнова, 2021

**СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА КЛЮЧЕВЫХ ВОПРОСОВ
ОТРАЖЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ ВЛОЖЕНИЙ В УЧЁТЕ И
ОТЧЁТНОСТИ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ**

Аннотация

В статье рассматривается процесс сближения российских и международных методов бухгалтерского учета, который может применяться ко всем отчетам и предлагаются рекомендации по сближению принципов бухгалтерского учета российских и международных стандартов. В современном мире крупные и средние организации составляют отчетность согласно МСФО на постоянной основе, а РСБУ пересматриваются для сближения с МСФО. Таким образом, в текущей рыночной ситуации необходимо разработать единый стандарт учета, который бы отражал все актуальные аспекты обеих учетных систем (РСБУ и МСФО).

Ключевые слова: финансовые вложения, отчетность, справедливая стоимость, финансовые инструменты, дисконтирование, международные стандарты финансовой отчетности.

По вопросам учета финансовых вложений новый федеральный стандарт бухгалтерского учета (ФСБУ) «Финансовые инструменты» призван решить проблему значительной разницы между РСБУ и МСФО. Рассмотрим детали введения ФСБУ с помощью таблицы 1.

Таблица 1. Детали введения ФСБУ «Финансовые инструменты»

Рабочее наименование проекта стандарта	Срок представления уведомления о разработке проекта стандарта	Срок представления проекта стандарта в Совет по стандартам бухгалтерского учета	Предполагаемая дата вступления стандарта в силу для обязательного применения	Ответственные исполнители (разработчики проектов стандартов)
Финансовые инструменты	IV кв. 2018 г.	II кв. 2019 г.	2021	Фонд «НРБУ «БМЦ»

Проект рассматриваемого ФСБУ на данный момент не опубликован, следовательно, предоставление проекта стандарта в Совет по стандартам бухгалтерского учета на декабрь 2020 года просрочен вот уже на полтора года.

Минфин РФ сообщал, что новый стандарт будет основан на МСФО 9 «Финансовые инструменты», поэтому мы считаем конструктивной идею создать собственный проект данного стандарта, на основании которого организации смогут учитывать финансовые вложения самым актуальным образом. Международный бухгалтерский учет, в отличие от российского, всегда основывается не на правилах, а на принципах.

Приоритет содержания над формой, пожалуй, самый важный принцип в МСФО. Суть его заключается в том, что любое событие рассматривается с точки зрения его экономического содержания, а не с правовой формы. Отчеты по МСФО призваны показать суть происходящего в бизнесе.

Российские стандарты бухгалтерского учета ориентированы на юридическую форму операций. В результате различий в подходах одно и то же событие может быть по-разному учтено в российском и международном учете [8, с.194].

Принцип приоритета контента над формой требует от бухгалтера профессионального суждения о характере операций. Стандарты МСФО прямо указывают на важность профессионального суждения, а общая тенденция к более сложным стандартам увеличивает роль профессионального суждения при подготовке финансовой отчетности. Вот

почему бухгалтерский учет по МСФО не может быть полностью автоматизирован.

По нашему мнению, необходимый принцип, который следует приоритетно учитывать, - применение профессионального суждения. Например, организация отражает финансовые вложения по справедливой стоимости, в такой ситуации профессиональное суждение необходимо при подготовке и проверке моделей оценки для того, чтобы уметь ответить на такие вопросы, как выбор ставки дисконтирования, прогнозирование денежного потока, уместность корректировок.

Так как справедливая стоимость может быть определена и независимой сторонней организацией, бухгалтер должен иметь соответствующие компетенции для последующей перепроверки результатов определения справедливой стоимости. Таким образом, бухгалтер должен разбираться в нюансах определения и изменения справедливой стоимости для того, чтобы разработать и обосновать позицию совместно с менеджментом. На данный момент бухгалтерам необходимо наращивать новые навыки для успешного отражения финансовых вложений в будущем.

Международные стандарты финансовой отчетности позволяют компании определять справедливую стоимость любым из способов: самостоятельно или нанять независимого оценщика.

Следует отметить, что справедливая стоимость обязательна для некоторых финансовых вложений согласно МСФО, что определяет важность отражения справедливой стоимости уже в современном учете. Таким образом, в данный момент организациям следует определиться с учетной политикой финансовых вложений и исследовать, какие финансовые вложения организация имеет на своем балансе и каким образом будет определена справедливая стоимость.

Рассмотрим такой важный аспект МСФО, как временная стоимость денег. Для корректного отражения дебиторской задолженности следует применять дисконтирование. Дисконтирование применяется в российской системе бухгалтерского учета, однако только для долгосрочных оценочных обязательств, что и обуславливает несопоставимость отчетностей, составленных согласно РСБУ и МСФО. Дисконтирование является сложной темой, но его применение обуславливает прозрачность отчетности.

Мы рекомендуем следующий порядок действий, которые могут выполняться как последовательно, так и параллельно в зависимости от временных рамок стандарта.

Если организация уже готовит отчетность по МСФО, то различиями являются корректировки, которые рассчитываются для целей доведения учета до требований МСФО.

Если организация не готовит отчетность по МСФО, то начало будет немного сложнее: необходимо выявить потенциальные различия учетных методов путем определения вопроса о том, какие активы, обязательства, доходы и расходы есть у компании, и изучения требований МСФО, относящихся к ним. На практике в данном случае может помочь анализ отчетностей по МСФО публичных компаний из аналогичной отрасли. Учетные политики по МСФО содержат описание методов учета и существенные суждения, примененные при формировании отчетности.

Суммируя вышеизложенное, мы пришли к следующим выводам: новые ФСБУ по финансовым инструментам, которые будут внедрены в ближайшие три года, максимально сблизят российские и международные виды учета. Российские организации смогут использовать такие концепции МСФО, как профессиональное суждение, справедливая стоимость, обесценение активов и дисконтирование, которые станут актуальными и для российского бухгалтерского учета.

Список использованной литературы

1. Положение по бухгалтерскому учету «Учет финансовых вложений» (ПБУ 19/02), утвержденное приказом Минфина России от 10.12.2002 №126н
(в ред. приказа Минфина России от 27.11.2006 №156н).
2. Международный стандарт финансовой отчетности «Финансовые инструменты» (IAS) 9: Приказ Министерства финансов РФ от 27.06.2016 г. №98н (ред. 27.06.2016). - Информ.-правов. система «КонсультантПлюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
3. Международный стандарт финансовой отчетности «Финансовые инструменты: признание и оценка» (IAS) 39: Приказ Министерства финансов РФ от 28.12.2015 г. №217н (ред. 11.07.2016). - Информ.-правов. система «КонсультантПлюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
4. Морозова Т., Международные стандарты финансовой отчетности. – М.: Синергия, 2018, 480 с.
5. Ремизова Е., Султанова Г., МСФО. Учет и отчетность – М.: Омега- Л, 2018 - 136 с.
6. Житлухина О.Г. Особенности понятия финансовых вложений в аспекте бухгалтерского учета и финансовой отчетности // Вестник Тихоокеанского государственного экономического университета. - 2017. - № 1. - С. 11-25.
7. Щадилова С., Особенности ведения бухгалтерского учета с применением МСФО. – М.: Дело и Сервис - 2017. - 320 с.
8. Палий В.Ф., Финансовые операции / В.Ф.Палий – М.: Бератор Пресс, 2013 – 213 с.
9. Ремизова Е., Султанова Г., МСФО. Учет и отчетность – М.: Омега- Л, 2018 - 136 с.

ДЛЯ ЗАМЕТОК



**НАУЧНЫЙ ИННОВАЦИОННЫЙ
ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ИНСТИТУТ СТРАТЕГИЧЕСКИХ
ИССЛЕДОВАНИЙ**

<http://conference-nicmisi.ru>